

Partner hos PowerQuant

For advokater, DPO'er og it-rådgivere.

Du rådgiver om AI, databeskyttelse og risiko. Vi laver den tekniske dokumentation, der ligger under rådgivningen. Her står, hvad du giver, hvad du får, og hvor grænsen går. Der er ikke mere med småt.

Grænsen: teknisk dokumentation, ikke juridisk rådgivning

PowerQuant leverer teknisk dokumentation. Vi kortlægger klientens egne AI-systemer, indhenter og kontrollerer leverandørdokumentation efter artikel 13 og artikel 11, og udstiller resultatet som signerede filer, en tredjepart kan efterprøve.

Vi giver ikke juridisk rådgivning. Vi vurderer ikke, om en behandling er lovlig, vi skriver ikke klientens konsekvensanalyse, og vi tager ikke stilling til klientens ansvar. Den vurdering og klientrelationen bliver hos dig.

En anvender kan ikke opfylde sine pligter efter artikel 26 uden udbyderens brugsanvisning efter artikel 13 og dokumentationen efter artikel 11. At indhente den, kontrollere den, signere den og holde den ajour er teknisk arbejde. Det er vores del.

Hvad din klient får

- Levering før betaling: vi leverer, og klienten betaler først, når leverancen er set og godkendt, til listeprisen på powerquant.dk/priser. Siger klienten nej, koster det ingenting.
- Fast omfang og fast pris, før der bestilles noget.
- Dokumentation, klienten selv ejer og kan hente ud i åbne formater.

Hvad du får: to slags partnere

Du får det tekniske grundlag at rådgive på: et færdigt inventar, kontrollerede leverandørsvar og filer, der kan verificeres. Du kan se et helt eksempel, før du nævner os for nogen. Hvad du derudover får, afhænger af, om du er advokat.

Advokater og advokatfirmaer

Du får ikke vederlag, andel eller honorar for at henvise nogen. Efter de advokatetiske regler (AER 2025, artikel 66) må en advokat hverken modtage eller betale vederlag for en henvisning, og det respekterer vi uanset virksomhedsform.

- Klienter retur: når vores kunder spørger om juridisk rådgivning, henviser vi til dig, uden vederlag nogen vej.
- Dit navn som faglig reviewer i leverancen og på /verify, kun med din godkendelse af ordlyden.

Rådgivere, DPO-huse, it-revisorer og it-sikkerhedsrådgivere

Du får 30 % henvisningsprovision af prisen på den første leverance (ekskl. moms) til en klient, du henviser. Provisionen udbetales, når klienten har betalt, og gælder kun første leverance.

- Klienten får det at vide: provisionen står i tilbuddet til klienten.
- En kort skriftlig aftale på én side, inden første udbetaling.
- Gælder ikke for godkendte revisoreres egne revisionskunder, og ikke for eksterne DPO'er over for den dataansvarlige, de selv er DPO for. Der er der hverken provision eller rabat; klienten betaler listepris som alle andre.

For alle partnere

- Ingen aftale skal underskrives, før du kan henvise nogen.

- Ingen eksklusivitet.
- Intet mindstesalg og ingen mængdeforpligtelse.

Sådan foregår det

1. Du nævner os over for en klient, hvor dokumentationen mangler.
2. Klienten skriver til os, eller du sætter os i kontakt.
3. Vi svarer med omfang, tid og pris. Klienten beslutter.
4. Klienten betaler først, når leverancen er set og godkendt.
5. Du får dokumentationen at bygge din rådgivning på.

Se det, før du anbefaler det

Færdig leverance (demo): <https://powerquant.dk/trust/sample-annex-iv>

Efterprøv ægtheden: <https://powerquant.dk/verify>

Kontakt

kontakt@powerquant.dk. Du får svar fra et menneske.

PowerQuant ApS, CVR 46274067, hjemsted Horsens. Alexander Englund, adm. direktør. Casper Englund, teknisk direktør.